



TEAMLEITER VERTRIEB

+ AUFTRAGSABWICKLUNG (M/W/D)

Als Mitglied der AUMA-Gruppe ist AUMA Motors + Systems der Experte für individuelle, elektrische Antriebslösungen. Für unsere Kunden sind wir Spezialist und Hersteller von anspruchsvollen Antriebskomponenten und Komplettmotoren mit hoher technischer Lösungskompetenz. Als ganzheitlicher Entwicklungspartner lösen wir individuelle Kundenprobleme und -spezifikationen und schaffen durch eine hohe Entwicklungs- und Wertschöpfungstiefe Mehrwerte für unsere Kunden. Unsere Zugehörigkeit zur AUMA-Gruppe macht uns zu einem wertvollen Business-Partner. Die AUMA-Gruppe ist international tätig, mit 30 Standorten weltweit und einer stark wachsenden Mitarbeiteranzahl von derzeit 2.600 Mitarbeitern.

Im Zuge eines Generationenwechsels sind wir auf der Suche nach einem Teamleiter (m/w/d) im Bereich Vertrieb & Auftragsabwicklung.

Ihre Aufgaben

- Sie sind für die fachliche und disziplinarische Führung von 4 Mitarbeitern (m/w/d) aus den Bereichen Vertrieb und Auftragsabwicklung verantwortlich
- Sie verantworten den gesamten Vertriebsprozess für unsere Elektromotoren von Vor-Ort-Terminen über die Angebotsvorbereitung und -verhandlung bis hin zum Vertragsabschluss
- Sie leiten Kundenprojekte und bilden die Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unseren technischen Bereichen, dadurch stellen Sie sicher, dass kundenindividuelle Antriebslösungen entstehen
- Sie präsentieren unsere Produkte sowohl beim Kunden als auch bei Messeauftritten und erstellen aussagekräftige Verkaufsunterlagen
- Sie pflegen unsere bestehenden Kundenbeziehungen und akquirieren Neukunden, hierzu besuchen Sie regelmäßig unsere Kunden und Interessenten, überwiegend in Deutschland
- Sie führen die Bedarfs- und Umsatzplanung durch und sichern durch einen rollierenden Forecast frühzeitig die notwendigen Informationen für die nachgelagerten Produktionsbereiche

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium oder über eine technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker (m/w/d), technischen Betriebswirt oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie haben Erfahrung im Vertrieb, Kundenservice bzw. in der Kundenberatung oder im Key Account Management von technisch anspruchsvollen Produkten (vorzugsweise Elektromotoren)
- Sie begeistern sich für innovative Antriebstechnik und haben ein gutes Verständnis von E-Maschinen
- Sie sind ein Vertriebsprofi mit ausgeprägtem Kommunikationsgeschick, Durchsetzungsstärke und einer klaren Kunden- und Marktorientierung
- Sie sind es gewohnt, unternehmerisch zu handeln und besitzen ein ausgeprägtes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Sie verfügen über sehr gute Englischkenntnisse und bringen eine hohe Reisebereitschaft mit

AUMA – ein Unternehmen in Bewegung

Neben interessanten und vielseitigen Aufgaben in einem dynamischen Unternehmen bietet AUMA Motors + Systems ein gutes Arbeitsklima, leistungsgerechte Bezahlung, flexible Arbeitszeitmodelle und vorbildliche Sozialleistungen.